Ixlom Begimqulovning instagrammga qo’ygan postlaridan eng yoqqanlari. Ochig’i tanlov juda qiyin bo’ldi, lekin tanlamasam ham bo’las edi.

1.Dangasalikni yengish uchun nima qilish kerak?

Gapni dangal aytib qo’ya qolay bu so’zlarni eshitib uyni boshimga ko’tarib kuldim, chunki ustoz huddi meni bilganday bu gapni menga aytayotgandan bo’ldidida. Bu postni menga eng yoqqan tomoni ham ana shunda. Ushbu videoni ko’rgach tushindimki ko’p biznesmenlar dangasalardan tashkil topgan yani ular qiyin ishni osonlashtirib o’zining dangasa nomini biznesmenga almashganlar. Bu gap bilan ustoz aytmoqchiki yangi texnologiyalar o’ylab toping yoki borini mukammallashtiring, u bilan biz insonlarning uzog’imiz yaqin, og’irimiz yengil bo’lsin demochi. Demak nima qilamiz dangasa bo’lishda davom etamiz, albatta majoziy ma’noda.

2.Uylanmoqchi bo’lganlar eshitsin.

Bu ham menda yaxshi taassurot qoldirgan darslardan biri bo’ldi. Chunki Ilxomaka shunday aniq gapirdiki eng aqlsiz odam ham bu gaplarni mag’zini chaqa oladigan darajada. Mana o’sha so’zlar.Bunda uylanmoqchi bo’lgan har bir yigit juft tanlashda o’ziga yoqadigan, aqlli, teran fikrlaydiganiga uylansin, zero har omadlini ham omadsizni ham ortida ayol turadi. Men mana shularni tushinganim uchun ham bu post eng yoqqanlaridan biriga aylandi. Alloh xohlasa men ham uylanmaganman ustoz aytgan tavsiyalarga amal qilgan holda uylanaman.

3.Umuman kitob o’qimang.

Sarlavha juda ajoyib. Chunki har birimizga hammasi oson, hech qanday bilimlarsiz ko’p narsalarga erishish yoqadi. To’g’risi videoni ko’rishdan oldin sarlavhani o’qidimu menda savol tug’ildi rostdanmi, kitob o’qimasak ham bo’ladimi degan savol. Hullas videoni ko’rdimu nega bunday sarlavha qo’yilganini tushindim. So’ngra o’zim uchun olgan taassurotim shunday bo’ldi. Bilasizmi oldin ham hozir ham bundan keyin ham kitob barchasining kaliti bo’lib qolaverar ekan. Axir har doim bizga takidlab kelishadiku beshikdan to qabrgacha ilm izla deb.

4.Senga hali bor.

Menga juda ham yoqqan darslardan yana biri shunisi bo’ldi. Chunki men bir necha kun oldin tanishlarimga Ilxom akaga shogirt tushaman, undan bilim olib biznesmenga aylanaman deganimda menga ham shu gaplarni aytishgandi. Lekin men tushkinlikga tushmadim balki shunga harakatni boshlaganman. Postdan olgan sabog’im quyidagicha.

Bunda yo’q degan javob bo’lishi mumkin. Ammo buni sen qat’iyat, ishonch va ishtiyoq dek qabul qilishing hamda yuksaklarda o’zingni ko’rsatishing zarur. Hech qachon yo’q degan javobni qabul qilma, bu shunchaki so’z. Shunday qilginki senga faqat ha deyishga majbur bo’lishsin.

5.Biznesda marketing kerakmi?

Ushbu post ham ajoyib. Sababi o’zim ham marketinga juda qiziqaman. Shuning uchun ustozdan eshitganlarimga o’zimning tushunchamni qo’shib marketing kerakmi yo’qmi savoliga izoh berib qo’ydim.Albatta marketingsiz biznesni tasavvur qilib bo’lmaydi. O’tgan zamon o’tib ketti. Ayni dam raqobat davri. Hozir mahsulot ishlab chiqarishdan avval har bir hodim o’ziga yangi mahsulot ishlab chiqaryabmiz mijoz o’rnida o’zimiz olgan bo’larmidik. Uning ko’rinishi, narxi qanday bo’lishi zarur deb savol berishi kerak. Yani Filip Kotler aytganday mahsulot ishlab chiqarishdan avval uning marketingini ishlab chiqadigan zamon kelib qoldi. Bu degani ayni damda marketing birinchi o’rinda bo’lmasa kompaniya jarlikga qarab ketayabdi demoqchiman.

6.Nega ko’p bizneslar yopilmoqda?

Yana bir taqsinga sazovor darslardan biri mana shu deb qo’rqmasdan ayta olaman.Chunki bu yerda ko’p biznesmenlarning xatosi nimalarda ekanligi nega ko’p bizneslar dunyo yuzini ko’rmay yo’q bo’lib ketayotgani aniq aytib o’tilgan.

Mana ularning xatolari nimada.

1.Ularda bilimni yetishmasligi

2.Ularning g’oyasi yangi yoki noyob emasgi.

3.Unga talab mavjudmi yoki yo’qmi bilmasliklari.

4.G’oyada o’sishga moyillik bormi yo’qmi o’rganib chiqishmaganligi.

5.So’ngra Ilxom aka takidlaganiday uni ro’yobga chiqarish uchun yaxshi jamoasi yo’qligi.

Agarda biznesmenlar shularga amal qilishganda albatta ularning ishlari yaxshi bo’larmidi.

7.Kuchli jamoa tuzish.

Ilxom aka kuchli jamoa tuzishni oilaga shunday qiyoslab aytdiki bunday gaplarni har kim ham, har doim ham aytavermaydi. Hozir siz ham olgan taasurotimni o’qib bunga ishonch hosil qilasiz.

Shunday qilingki sizning jamoangiz sizning oilangizga aylansin. Sizning oilangiz qanday? Barcha narsani o’zaro maslahatlashib otangiz tomonidan qaror qabul qilinadi shundaymi? Bu bilan na onangiz, na siz, na boshqalar hafa bo’lishadi to’g’rimi? Demak siz ham huddi shuni korxonagizda shakllantirishingiz zarur. Aytmoqchimanki hammasini jamoa bilan maslahatlashgan holda so’ngi qarorni siz chiqaring. Bu bilan nafaqat kuchli jamoa shakllanadi balki o’zaro ishonch ham.

8.Biznesdagi qiyinchiliklar.

Albatta shuni ham menga yoqqan darslar safiga qo’rqmasdan qo’sha olaman. Chunki ustoz aytganday biznesda qiyinchiliklar bo’lishi tabiiy hol. Nafaqat biznesda balki qiyinchilik har joyda bor. Shunchaki bizdan talab qilinadigan narsa boshimizga qiyinchilik tushgan mahal Allohdan so’rab oldimizga qo’ygan maqsadimizni yodga olib,olg’a qadam tashlash holos. Axir Hudo ham sendan harakat, mendan barokat deydiku.Bu darsdan hulosa demak hech qachon taslim bo’lmaymiz!

9.Muhitni bizga ta’siri.

Buni ko’rishdan oldin o’zimda ham shu haqda azgincha ma’lumot bor edi. Ammo videoni ko’rib o’z ma’lumotimni bir butun qilib oldim. Shuning uchun eng yoqqan videolar orasiga shuni ham kiritdim. Ana endi butun bo’lgan ma’lumotni yoddan chiqarmaslik uchun quyida yozib qoldiraman. Bizlarga atrof muhitning ta’siri juda katta bo’lar ekan. Axir bekorga aytishmaganku qozonga yaqin yursang qorasi yuqadi deb. Bundan ko’rinib turibtiki, agar maqsad boy bo’lish bo’lsa boylar davrasida ko’proq bo’lishimiz zarur. Buning aksi bo’lishi also mumkin emas. Hulosa biz kim bo’lmoqchi bo’lsak o’sha muhitni topib, shu muhitda bo’shimiz lozim ekan.

10. Maqsadi yo’q insonlar bilan.

Bu videodan shuni tushundimki maqsadi yo’q insonlardan uzoqroq yurishni. Iloji boricha kamroq suhbatlashishni, qisqa qilib aytganda men oldimga maqsad qo’ydimmi demak o’zimga o’xshaganlar bilan bo’lishni tushindim. Mana shuning uchun bu videoni ham eng yoqqanlari orasiga qo’shayabman. Bundan hulosa bizga buni nima qilasan deb so’rasak, bir kunga yarab qolar deb qora kunlarni kutib o’tiradiganlar emas balki aniq maqsad bilan kelajakni o’ylaydiganlar kerak bo’lar ekan.